



Febrero 2011.

PRESENTE

QUIÉNES SOMOS

Somos una empresa enfocada a desarrollar programas de capacitación, hechos a la medida de nuestros clientes; que superen sus expectativas de servicio y efectividad, reflejados en resultados contundentes y con un sentido de trascendencia en las vidas de sus colaboradores.

MODELO DE TRABAJO

Por medio de la escucha activa hacia nuestro cliente, y de la investigación de campo, conocemos de primera mano las necesidades de la empresa a través de un sistema propio que nos permite tener un diagnóstico organizacional, y en base a éste, desarrollamos un plan de acciones, enfocado a dar solución a los problemas identificados y fortalecer las áreas superlativas de la empresa.

EXPERTISE DE NUESTRA EMPRESA:

1. El Poder de la Actitud (Servicio al cliente interno y externo).
2. Liderazgo Transformador (Coaching y feedback).
3. Trascendencia en la Empresa y Ética Laboral (Cultura organizacional).
4. Mentalidad de Éxito (Mejora continua).
5. Desarrollando Equipos de Alto Desempeño (Team Building).
6. Éxito en los Negocios (Ventas y mercadotecnia).
7. Tecnología Aplicada a Ventas (CRM y redes sociales).



NUESTROS CLIENTES:



Trabajamos con la empresa que obtuvo el primer lugar como el "Mejor Lugar para Trabajar en México, 2010."



DLG Agente de Seguros y de Fianzas, S.A. de C.V.



FACULTAD DE CONTADURÍA Y ADMINISTRACIÓN

DIVISIÓN DE EDUCACIÓN CONTINUA



Entre otros...

www.asgar.com.mx



Resultados Alcanzados

Capacitación a más de 350 vendedores a de empresa farmacéutica durante el período de un año, logrando un incremento del 25% en ventas, así como incremento del 13% en el promedio de ticket de venta.

Entrenamiento y formación en ventas de más de 150 personas de sucursales bancarias, logrando un incremento del 18% en ventas y 23% en el indicador de Servicio al Cliente. Implementación de Sugar CRM y entrenamiento al personal de ventas y administrativo de una empresa con más de 30 usuarios, apoyando un incremento en ventas del 18% y la comunicación efectiva con el Director General.

Actualidad

Entrenamiento por 18 meses a Corporativo Financiero, con 900 personas. Temas relacionados con el crecimiento personal, ética y valores en sesiones mensuales así como el seguimiento personal durante este tiempo. Empresa que ganó el 1er. lugar como “Best Place to Work 2010” en México.

Desarrollo de Diplomado (Titulación y Abierto) de 240 hrs. y 160 Hrs., respectivamente, para la Universidad Nacional Autónoma de México y la División de Educación Continua (Facultad de Contaduría y Administración).

Alianzas Estratégicas

