



Asgar Corporation, S. de R.L. de C.V.

Nuestra Historia

Fundada en 2007, Asgar Corporation surge como una propuesta innovadora en tecnología de entrenamiento y asesoría.

Durante este tiempo, gracias la Propuesta Única de Valor de garantizar resultados tangibles y medibles en cualquiera de nuestros procesos de entrenamiento hemos aumentado nuestra participación en procesos de entrenamiento a nivel nacional e internacional.

Nuestro equipo de consultores y capacitadores se ha incrementado de forma continua en el objeto de atender a nuestros clientes en sus necesidades de crecimiento.

Hemos desarrollado alianzas estratégicas con despachos y firmas tanto nacionales como internacionales con el objeto de incrementar nuestra participación en el mercado y nuestra oferta de servicios y productos.

Misión

Desarrollar el potencial de las personas, a través del conocimiento, generando cambios que dan poder a sus vidas

Visión

Seremos una organización reconocida debido al impacto positivo que tenemos en las Personas, nuestro País y el Mundo.

Valores

- Integridad: Honrar mi Palabra (Credibilidad).
- Educación: Crecimiento de nuestra organización a través del Conocimiento.
- Honestidad: La Verdad ante Todo.
- Congruencia: Lo que pienso, lo que digo y lo que hago.
- Pasión: Vive tu "WHY?"

Algunos de nuestros Clientes

Grupo Financiero Banorte
 Consorcio ARA
 Cooperativa Pemex
 Woma de México
 Farmacias Similares
 Grupo Nacional Provincial
 Genworth Seguros
 Koppert
 Municipio de Querétaro
 Polaroid

Seguros El Potosí
 DLG Agente de Seguros
 y de Fianzas
 Stefanini · IT Solutions
 Sales Partners
 Instituto Thomas Jefferson
 International School of Queretaro
 Colegio Victoria
 Expertos en Sistemas

Lugares de Atención

México

México, D.F.
 Monterrey, NL
 Guadalajara, Jal.
 Querétaro, Qro.
 San Juan del Rio, Qro.
 Celaya, Gto

San Luis Potosí, SLP
 León, Gto.
 Morelia, Mich.
 Saltillo, Coah.
 Puebla, Pue.
 Cd. Juárez, Chih.
 Acapulco, Gro.
 Ixtapa, Gro
 Puerto Vallarta, Jal

Zamora, Mich
 Veracruz, Ver.
 Cuernavaca, Mor.
 Toluca, Edo. De México.

Latinoamérica

Bogotá, Colombia
 El Salvador, El Salvador

Alianzas Estratégicas



Ejemplos de Proyectos

- ✎ Capacitación a más de 350 vendedores a de empresa farmacéutica durante el período de un año, logrando un incremento del 25% en ventas, así como incremento del 13% en el promedio de ticket de venta.
- ✎ Entrenamiento y formación en ventas de más de 150 personas de sucursales bancarias, logrando un incremento del 18% en ventas y 23% en el indicador de Servicio al Cliente.
- ✎ Implementación de Sugar CRM y entrenamiento al personal de ventas y administrativo de una empresa con más de 30 usuarios, apoyando un incremento en ventas del 18% y la comunicación efectiva con el Director General.

· Integridad · Educación · Honestidad · Congruencia · Pasión



Media

Saldo a Favor

OPUS 94.5 FM
México, D.F.
El arte y la importancia
de las ventas.31 Julio 2009

Saldo a Favor

[OPUS 94.5 FM](#)
[México, D.F.](#)
[Planeación Estratégica
y Emprendedores.](#)
[02 de Octubre 2009](#)

Para Continuar

[EXA FM 95.5 FM](#)
[Querétaro, Qro.](#)
[Planeación Estratégica.](#)
[24 Noviembre 2009](#)

Periódico Reforma

[Mexico, D.F.](#)
[24 Noviembre 2009](#)

Diario AM

[Querétaro, Qro.](#)
[28 Noviembre 2009](#)

Diario AM

[Querétaro, Qro.](#)
[30 Noviembre 2009](#)

Revista Maxwell

[Querétaro, Qro.](#)
[19 Noviembre 2009](#)

Contacto

Teléfono: 442 234 2727
Web: www.asgar.com.mx
Mail: info@asgar.com.mx
Skype: daniela.hernandez
Facebook: Asgar Corporation Empower your Life
Twitter: ASGAREMPOWERU